

## EXKLUSIVES INHOUSE-SEMINAR ZEIGT, WIE SIE ...

# NOCH ERFOLGREICHER ARBEITGEBER FÜR LANGZEITARBEITSLLOSE GEWINNEN!

**Sie wollen die Partnerschaft zu Arbeitgebern ausbauen und sie dafür gewinnen, Langzeitarbeitslosen eine Chance zu geben?**

Dann vermittelt dieses Inhouse-Seminar Ihren Vermittlungsfachkräften die **notwendigen Kompetenzen:**

Vor allem die Handlungs- und Gesprächskompetenz, ein vertriebsorientiertes Vorgehen, die richtige Einstellung und die Klarheit über die eigene Rolle(n) bei dieser Aufgabe – **um erfolgreich passende Arbeitgeber zu finden.**

**Die Herausforderung ist:** Im Gegensatz zu Ihren Kunden können Arbeitgeber mit einem Jobcenter zusammenarbeiten, müssen es aber nicht. Allerdings sind auch die Eingliederungsleistungen nach dem Teilhabechancengesetz **wirkungsvolle Instrumente**, die helfen, Arbeitgeber zu gewinnen. Es kommt darauf an, dass es gelingt, gerade mittelständische Arbeitgeber in ihrer Realität vor Ort sowie bei ihren spezifischen Perspektiven, Denkmustern und Handlungsmotiven abzuholen.

**Wie gehen Sie erfolgreich vor?** Zunächst müssen geeignete Kunden und Arbeitgeber identifiziert werden. Dann eine Strategie entwickelt werden, die sowohl die Bedürfnisse der Arbeitgeber als auch der Kunden berücksichtigt. Vor allem muss der Arbeitgeber mit Gesprächskompetenz überzeugt werden, damit er Ihre Mitarbeiter/innen auf Augenhöhe wahrnimmt. Und ihm müssen seine **Vorteile**, beispielsweise durch die Eingliederungsleistungen, überzeugend aufgezeigt werden. Schließlich müssen beide Parteien eine praxistaugliche, **konkrete Vorgehensweise** entwickeln.

**Diese Kompetenzen vermittelt** unsere modular auf nachhaltige Wirkung angelegte Seminarreihe, die sich aufgrund der gewählten Zeitansätze gut in das operative Geschäft integrieren lässt. Optionale Zusatzmodule bieten jederzeit die Möglichkeit einer weiterführenden Vertiefung zu überschaubaren Kosten.

Gerne kooperieren wir optional auch im Tandem mit internen Multiplikatoren, die auf der fachlichen Ebene Input und Impulse zu Eingliederungsleistungen und Instrumenten leisten.

**Unsere Themen sind u.a.:**

- Welchem Langzeitarbeitslosen geben Arbeitgeber eine Chance?
- Kriterien für eine nachhaltige, dauerhafte Beschäftigung
- Was sind die Rollen in der Ansprache von Arbeitgebern und der Aktivierung von Kunden?
- Notwendige arbeitgeberorientierte Denkweisen und Einstellungen
- Wie spreche ich Arbeitgeber erfolgreich an und wie gewinne ich sie?
- Möglichkeiten in Netzwerken und Veranstaltungen
- Wie profitiert der Arbeitgeber von einer Eingliederung?
- Wie präsentiere ich mich am Telefon und im persönlichen Gespräch?
- Wie komme ich schnell auf den Punkt? Stichwort Elevator Pitch
- Lösungsorientierte, systemische Gesprächsführung auf Augenhöhe
- Wie gehe ich mit Einwänden und Widerstand um?

## INHOUSE SEMINARE

**Organisatorisches:**

**Termine:** nach Absprache

**Dauer:** 2+1 Tage  
jeweils 09-16 Uhr  
plus optionales  
Coaching (vor Ort oder  
per Webchat)

**Preis:** auf Nachfrage

**Ort:** in Ihren Räumlichkeiten

**Kontaktieren Sie uns bitte jederzeit bei Rückfragen!**



Ihr Trainer **Christoph Seidl** begleitet bereits seit zehn Jahren öffentliche Einrichtungen wie Arbeitsagenturen, Jobcenter, Landkreis- und Stadtverwaltungen.

Profitieren Sie von seiner langjährigen expliziten Erfahrung im Training von Themen auf dem Gebiet des SGB II.

Herr Seidl verfügt über eine 10-jährige, praktische Erfahrung in der Begleitung von Arbeitsagenturen zum Thema Vertriebsorientierung und von Jobcentern zum Thema „Arbeitbergewinnung“

Dieser [Link](#) führt Sie zu unserem Youtube-Kanal. Hier erfahren Sie mehr über uns und unsere Arbeit.

**Vereinbaren Sie einen kostenlosen Gesprächstermin** und [klicken Sie hier](#)

**procontrain GmbH**

Berliner Platz 6  
25524 Itzehoe

Tel. 0421 6734 3806  
info@procontrain.com  
[www.procontrain.com](http://www.procontrain.com)